



08001181

82- SUBMISSIONS FACING SHEET

**Follow-Up
Materials**

MICROFICHE CONTROL LABEL



REGISTRANT'S NAME

Exsior International

*CURRENT ADDRESS

**FORMER NAME

PROCESSED

MAR 14 2008

**THOMSON
FINANCIAL**

**NEW ADDRESS

FILE NO. 82-

04944

FISCAL YEAR

12-31-07

* Complete for initial submissions only ** Please note name and address changes

INDICATE FORM TYPE TO BE USED FOR WORKLOAD ENTRY:

12G3-2B (INITIAL FILING)

AR/S (ANNUAL REPORT)

12G32BR (REINSTATEMENT)

SUPPL (OTHER)

DEF 14A (PROXY)

OICF/BY:

de

DATE:

3/11/08



RECEIVED

2008 MAR 11 A 7:25

NEWS RELEASE

2007 RESULTS

Another Year of Solid Performance

12-31-07
AALS

Charenton-le-Pont, France – (March 6, 2008, 6:30 am) – The Board of Directors of Essilor International, the world leader in ophthalmic optical products, today announced its audited financial results for the year ended December 31, 2007.

€ millions	2007	2006 ²	Change
Revenue	2,908.1	2,690.0	+ 8.1%
Contribution from operations ¹	527.4	482.6	+ 9.3%
As a % of revenue	18.1%	17.9%	---
Operating profit	504.6	460.5	+ 9.6%
Profit attributable to equity holders	366.7	328.7	+ 11.6%
As a % of revenue	12.6%	12.2%	---
Earnings per share (in €)	1.78	1.61 ³	+ 10.8%

(1) Operating profit before share-based payments, restructuring costs and other non-recurring items, and goodwill impairment.

(2) 2006 figures have been adjusted for the option of recognizing actuarial gains and losses on pensions and other post-retirement benefits directly in equity. This had the effect of reducing expenses from operations by €0.6 million.

(3) Adjusted to reflect the 2-for-1 stock split on 16 July 2007.

In an expanding market, Essilor continued to gain share in corrective lenses in 2007, thanks to its operating efficiency and its strategy of innovation and international expansion. The year's highlights included:

- Strong growth in every region of the world.
- An improvement in the product mix led by firm growth in progressive lenses (Varilux Physio[®], Definity[®], Anateo[®]/Accolade[®]), medium and high-index lenses, Transitions[®] variable-tint lenses and anti-reflective coatings.
- Ongoing external growth, with the acquisition during the year of 16 new companies.



- Further profitability gains, with contribution from operations rising to 18.1% of revenue and profit attributable to equity holders reaching 12.6%.

The Board of Directors will ask shareholders to approve a dividend of **€0.62** per share, an increase of 13% over 2006. The dividend will be paid from May 28, 2008.

The Annual Shareholders' Meeting will be held on **Wednesday, May 14, 2008 at 10:30 a.m.** at Palais de la Bourse, Place de la Bourse, 75002 Paris, France.

A meeting with financial analysts will be held today, March 6, at 10:30 a.m. CET and webcast live at the following address: <http://hosting.3sens.com/Essilor/20080306-4B16578C/en/>

Next financial announcement:

First-quarter report: April 23, 2008

Essilor International is the world leader in ophthalmic optical products, offering a wide range of lenses under the flagship Varilux®, Crizal®, Essilor® and Definity® brands to correct myopia, hyperopia, presbyopia and astigmatism. Essilor operates worldwide through 15 production sites, 270 lens finishing laboratories and local distribution networks.

The Essilor share trades on the Euronext Paris market and is included in the CAC 40 index. Codes and symbols: (ISIN: FR 0000121667; Reuters: ESSI.PA; Bloomberg: EF:FP).

Investor Relations and Financial Communications

Véronique Gillet – Sébastien Leroy

Phone: +33 (0)1 49 77 42 16

www.essilor.com

ANALYSIS OF THE YEAR'S RESULTS

CONSOLIDATED REVENUE

Revenue growth in 2007	Reported	Like-for-like	Effect of changes in scope of consolidation	Currency effect
In millions of euros	218.1	214.5	106.5	(103,0)
In %	+ 8.1%	+ 8.0%	+ 4.0%	-3.8%

Consolidated revenue increased 8.1% to 2,908.1 million in 2007.

- On a like-for-like basis, revenue grew 8.0%, on a par with the previous year and significantly outstripping the trend rate of 5 to 6%. Higher unit sales accounted for 5% of the increase, with an improved price-mix adding the other 3%.
- Consolidation of companies acquired in 2006 and 2007 contributed 4% of reported growth.
- The currency effect shifted to a sharply negative 3.8%, primarily due to the decline in the US dollar and, to a lesser extent, the Canadian dollar, the Japanese yen and the British pound against the euro.

SALES PERFORMANCE IN THE MAIN GEOGRAPHIC MARKETS

Revenue <i>(in € millions)</i>	2007	2006	% change (reported)	% change (like-for-like)
Europe	1,317.5	1,207.8	+ 9.1%	+ 6.2%
North America	1,214.2	1,156.7	+ 5.0%	+ 8.1%
Asia-Pacific	266.9	233.0	+ 14.5%	+ 13.4%
Latin America	109.5	92.4	+ 18.6%	+ 15.6%

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

Gross Margin

Gross margin (corresponding to revenue less cost of goods sold, divided by revenue) narrowed by 0.6 points to 57.6% during the year, primarily as a result of the temporary dilutive impact of acquisitions. Excluding acquisitions, gross margin improved by 0.1 point during the year.

Operating Expenses

Operating expenses amounted to €1,146.7 million in 2007. As a percentage of revenue, they declined by 0.9 points during the year, to 39.4%, reflecting:

- Stable selling and distribution costs (€642.6 million) and further savings on overheads, at a time of sustained research and development spending (€137.7 million after deduction of a €3.7 million research tax credit).
- The positive impact of acquisitions whose operating expenses are lower than the rest of the Company's as a percentage of revenue, thereby making it possible to pool a portion of corporate expenses.

Contribution from operations¹ in euros and as a percentage of revenue

Change in contribution from operations ¹ in 2007	Reported	Like-for-like	Effect of changes in scope of consolidation	Currency effect
In millions of euros	44.8	57.6	7.2	(20.0)
In %	+9.3%	+11.9%	+ 1.5%	- 4.1%

(1) Operating profit before share-based payments, restructuring costs and other non-recurring items, and goodwill impairment.

In all, contribution from operations increased 9.3% to €527.4 million in 2007, while the contribution margin was 0.2 points higher at 18.1% of revenue.

Other Income and Expenses from Operations

Other income and expenses from operations represented a net expense of €22.8 million in 2007, virtually unchanged from the previous year and amounting to 0.8% of revenue. These expense items comprised:

- Compensation costs on share-based payments (€20.2 million), reflecting stock option and performance share costs (€16.2 million) and costs related to the share price discounts and matching contributions to the Employee Stock Ownership Plan (€4 million).
- Goodwill impairment losses (€2.3 million).
- Restructuring costs on the conversion of part of the Mexican plant into a laboratory to serve the US market (€1.2 million).

They were partially offset by a €1.6 million capital gain on property disposals, in particular following the closure of a glass lens plant in Ireland.

Operating Profit

In 2007, operating profit (corresponding to contribution from operations plus or minus other income and expenses from operations and gains and losses on asset disposals) rose 9.6% during the year to €504.6 million (17.3% of revenue) from €460.5 million (17.1%) in 2006.

Change in operating profit in 2007	Reported	Like-for-like	Effect of changes in scope of consolidation	Currency effect
In millions of euros	44.1	56.0	7.7	(19.6)
In %	+9.6%	+12.2%	+1.7%	-4.3%

Finance Costs and Other Financial Income and Expenses

Finance costs and other financial income and expenses represented a net expense of €6.5 million, versus €19.9 million in 2006. The improvement was led by a reduction in net finance costs due to a higher average cash position and a decline in interest rates in the United States.

Income Tax Expense

Income tax expense of €155.9 million represented an effective tax rate of 31.3%, virtually unchanged from the previous year. Growth in earnings in Europe and Asia, where corporate taxes are lower than the Group average, helped to offset the impact of increased earnings in the United States, where the tax rate is higher, and an increase in dividend withholding taxes in the United States and Canada.

Share of Profits of Associates

The share of profits of associates Sperian (formerly Bacou-Dalloz, 15%-owned), Transitions (49%-owned) and VisionWeb (44%-owned) remained stable, at €28.7 million. Despite an excellent year, the share of profits from Transitions declined, primarily because of the unfavorable currency effect and the recognition of major provisions as part of the introduction of the Generation VI variable-tint lenses in 2008.

Profit Attributable to Equity Holders of the Parent and Earnings Per Share

Consolidated net profit totaled €370.9 million for the year, an increase of 11.9%. Profit attributable to equity holders of the parent was 11.6% higher, at €366.7 million, and widened to 12.6% of revenue from 12.2% in 2006. Earnings per share grew 10.8% to €1.78.

BALANCE SHEET

Inventories and Working Capital Requirement

Inventories amounted to €394 million at December 31, 2007, up 6.2% from a year-earlier as reported and 5.4% like-for-like. This was much slower than growth in revenue.

Investments

<i>(in € millions)</i>	2007	2006
Capital expenditure net of the proceeds from asset sales	224.4	191.9
Depreciation and amortization	137.4	133.1
Gross financial investments	217.9	81.3
Cash flow ⁽¹⁾	486.1	449.4

(1) Cash provided by operations less change in working capital requirement and provisions.



Capital expenditure net of disposals totaled €224.4 million or 7.7% of consolidated revenue for the year. Around 75% of the outlays were committed to the distribution operations and prescription laboratories, with series production accounting for the rest.

Financial investments net of disposals amounted to €216.8 million. Acquisitions accounted for €151.3 million of the total, while convertible bond redemptions and the allocation of shares upon exercise of stock options represented €65.6 million. Another €4.5 million was allocated to loans to non-consolidated companies.

Cash Flow Statement

<i>(in € millions)</i>			
Net cash from operations	521.4	Capital expenditure net of the proceeds from asset sales ¹	224.4
Proceeds from employee share issue	40.2	Change in WCR and provisions	35.3
Currency effect, changes in the scope of consolidation and conversions of OCEANE convertible bonds	77.8	Dividends	113.3
		Financial investments net of the proceeds from disposals ¹	216.8
		Increase in net cash position	49.6

(1)) In all, the proceeds from disposals of property, plant and equipment and non-current financial assets totaled €6.9 million in 2007.

The Company's very good operating performance for the year enabled it simultaneously to maintain its capital expenditure capability, significantly increase the size of its financial investments and recommend a further increase in the dividend. In all, Essilor ended the year with a net cash position of €259.6 million.

Key Ratios

- Return on equity (ROE)

Return on equity – corresponding to the ratio of net profit to equity – stood at 17% for the year, on a par with previous years.

- Return on assets (ROA)

After increasing sharply in 2006, return on assets – corresponding to the ratio of EBIT to non-current assets and working capital – eased to 26.9% in 2007.



ACQUISITIONS

Essilor stepped up the pace of its acquisitions-led growth strategy in 2007, acquiring 16 companies around the world and strengthening its positions in distribution and prescription laboratories, especially in the United States. These transactions added €160 million in full-year revenue, at a total cost of €151.3 million.

North America

In the **United States**, Essilor subsidiary Essilor of America continued to extend its network of prescription lens laboratories:

- **Beitler McKee Optical** (Pittsburgh, Pennsylvania)
- **Personal Eyes** (Minneapolis, Minnesota)
- **Sutherlin Optical** (Kansas City and Joplin, Missouri), which primarily serves customers in Missouri and Kansas
- **Premier Optics** and **Gold Optical Enterprises** (Belmont and Fayetteville, North Carolina).
- **GK Optical** (Greenwood and Fort Wayne, Indiana).
- Lastly, Essilor acquired the prescription safety eyewear assets of **Dispensers Optical** in Louisville, Kentucky.

To expand its services business for independent eye care professionals in the United States, particularly on the West Coast, Essilor of America acquired a majority stake in **OOGP**, one of the five largest contact lens distributors in the US. Created in 1985, OOGP has three distribution centers in Oregon, Alabama and Hawaii and will contribute \$50 million in full-year revenue.

Essilor of America also acquired a controlling interest in **KBco**, one of the largest polarized lens distributors in the United States. Created in 1987, KBco is based in Centennial, Colorado and has annual sales of \$31 million. A recognized specialist in polarized lenses for the US ophthalmic optics industry, KBco markets a broad range of products for retail chains and independent eye care professionals. The acquisition has enhanced Essilor's portfolio of value-added corrective sun lenses and expanded its presence in the fast growing polarized segment.

Canada

Essilor subsidiary Essilor Canada acquired a majority stake in **Optique Cristal**, a Quebec-based prescription laboratory.

Europe

In France, Essilor expanded its international network of wholesale distributors by acquiring a majority stake in the **Novacel** group, which has €39 million in revenue. Founded in 1994, Novacel distributes a



full range of lenses under its own brands in France and other European countries and operates a prescription laboratory.

The Company's European prescription laboratory network was also strengthened with the acquisition of independent laboratories **Sinclair Optical Services** and **United Optical** in the United Kingdom.

In Norway, the Company acquired **SentralSlip**, a lens edging and mounting laboratory that has become a local BBGR and Nikon lens distributor.

Lastly, a subsidiary was created in Serbia during the year.

Asia

Essilor International acquired a majority stake in **Integrated Lens Technology** (ILT), a Singapore-based ophthalmic lens distributor that serves Asia, Europe, the Middle East and Latin America.

In China, Nikon Essilor acquired all outstanding shares of **Nikon Beijing**, its local distributor.

South America

Present for more than 20 years in Brazil, Essilor made its first upstream acquisition in the country in 2007, taking an equity interest in **Unilab**, a prescription laboratory in the Northeast. The stake will be gradually increased to 51% by early 2011. Unilab has full-year revenue of around \$5 million.

SUBSEQUENT EVENTS

Recent Acquisitions

In January 2008, the Company completed the acquisition of **Interstate Optical Co.**, one of the five largest independent prescription laboratories in the United States. Interstate's two laboratories in Mansfield, Ohio and Indianapolis, Indiana serve eye care professionals in 32 states. It has \$26 million in full-year sales.

In February 2008, Essilor announced that it was acquiring **Rainbow Optical Labs Inc.**, a Porto Rican prescription laboratory with \$3 million in annual revenue. Separately, Essilor Canada acquired a majority stake in **Westlab Optical Inc.**, a Montreal-based prescription laboratory with C\$4 million in annual revenue.

Lastly, the Company is expanding more quickly in Eastern Europe by setting up operations in Bulgaria. Its new subsidiary Essilor Bulgaria Eood has acquired the business assets of **Optymal Ood**, which currently distributes Essilor lenses and instruments in Bulgaria and has nearly €1 million in revenue. The

acquisition will enable the Company to actively participate in the fast growing corrective lens market, especially the progressive lens segment.



In early March, Essilor announced two new acquisitions:

- In the Netherlands, with **O'Max**, a distributor of optometry and lens edging instruments with €3.2 million in revenue.
- In India, with **20/20 Rx Lens**, a Hyderabad-based prescription laboratory and long-time Essilor partner.

OUTLOOK FOR 2008

Despite a relatively uncertain economic environment, Essilor is confident in its ability to drive further growth in 2008, as it continues to implement its strategy based on innovation and global expansion. In particular, the Company is launching a new Transitions® variable-tint lens and will continue to make targeted acquisitions, particularly of prescription laboratories.



CONSOLIDATED FINANCIAL STATEMENTS

As of December 31, 2007

CONSOLIDATED INCOME STATEMENT

€ thousands, except per share data	2007	2006(a)	2005(a)
Revenue	2,908,116	2,689,958	2,424,323
Cost of sales	(1,233,977)	(1,123,078)	(1,034,529)
GROSS MARGIN	1,674,139	1,566,880	1,389,794
Research and development costs	(137,672)	(127,629)	(113,490)
Selling and distribution costs	(642,634)	(604,548)	(538,711)
Other operating expenses	(366,417)	(352,137)	(315,943)
CONTRIBUTION FROM OPERATIONS	527,416	482,566	421,650
Restructuring costs, net	(958)	(2,662)	(3,353)
Impairment losses	(2,293)	(2,929)	(11,256)
Compensation costs on share-based payments	(20,185)	(16,101)	(12,269)
Other income and expenses from operations, net	(948)	(68)	1,967
Gains and losses on asset disposals, net	1,557	(304)	(1,871)
OPERATING PROFIT	504,589	460,502	394,868
Finance costs	(35,759)	(30,510)	(28,021)
Income from cash and marketable securities	32,934	20,090	18,993
Other financial income and expenses, net	(3,688)	(9,442)	(9,708)
PROFIT BEFORE TAX	498,076	440,640	376,132
Income tax expense	(155,949)	(137,534)	(108,742)
NET PROFIT OF CONSOLIDATES COMPANIES	342,127	303,106	267,390
Share of profits of associates	28,743	28,499	22,457
NET PROFIT	370,870	331,605	289,847
Attributable to equity holders of Essilor International	366,740	328,733	287,917
Attributable to minority interests	4,130	2,872	1,930
Basic earnings per common share (€)	1.78	1.61	1.41
Weighted average number of common shares (thousands)	205,727	204,247	203,767
Diluted earnings per common share (€)	1.74	1.55	1.37
Diluted weighted average number of common shares (thousands)	214,647	216,339	216,909

(a) 2006 and 2005 figures have been adjusted for the option of recognizing actuarial gains and losses on pensions and other post-retirement benefits directly in equity.

ASSETS

€ thousands	December 31, 2007	December 31, 2006 (a)	December 31, 2005 (a)
Goodwill	591,147	474,771	451,037
Other intangible assets	121,636	118,166	124,195
Property, plant and equipment	740,601	671,257	637,342
PROPERTY, PLANT AND EQUIPMENT AND INTANGIBLE ASSETS, NET	1,453,384	1,264,194	1,212,574
Investments in associates	157,496	155,596	133,313
Other long-term financial investments	39,174	34,657	41,408
Deferred tax assets	37,645	41,577	42,587
Non current receivables	14,314	9,338	9,189
Autres actifs non courants	1,024	840	0
OTHER NON-CURRENT ASSETS, NET	249,653	242,008	226,497
TOTAL NON-CURRENT ASSETS, NET	1,703,037	1,506,202	1,439,071
Inventories	393,597	371,133	364,559
Prepayments to suppliers	9,849	7,698	9,614
Current trade receivables	605,356	551,013	515,460
Current income tax assets	12,072	7,929	16,054
Other receivables	10,423	6,558	7,851
Derivative financial instruments	32,777	3,174	2,650
Prepaid expenses	19,307	16,174	14,139
Short-term investments	31,179	75,147	0
Cash and cash equivalents	696,002	584,889	658,713
CURRENT ASSETS, NET	1,810,562	1,623,715	1,589,039
Non-current assets held for sale	0	0	4,015
TOTAL ASSETS	3,513,599	3,129,917	3,032,125

(a) 2006 and 2005 figures have been adjusted for the option of recognizing actuarial gains and losses on pensions and other post-retirement benefits directly in equity.

EQUITY AND LIABILITIES

€ thousands	December 31, 2007	December 31, 2006 (a)	December 31, 2005 (a)
Share capital	38,030	36,347	36,122
Additional paid-in capital	329,880	236,858	203,771
Retained earnings	1,565,991	1,332,544	1,133,089
Treasury stock	(101,910)	(71,502)	(81,979)
Convertible bond (OCEANE) call option	23,408	35,489	40,752
Revaluation and hedging reserves	(4,717)	(13,357)	(13,512)
Translation reserve	(61,247)	(4,399)	63,266
Net profit attributable to equity holders of Essilor International	366,740	328,733	287,917
EQUITY ATTRIBUTABLE TO EQUITY HOLDERS OF ESSILOR INTERNATIONAL	2,156,175	1,880,713	1,669,426
Minority interests	12,090	11,032	7,000
TOTAL EQUITY	2,168,265	1,891,745	1,676,426
Provisions for pensions and other post-employment benefits	106,890	116,245	108,263
Long-term borrowings	435,583	262,997	448,848
Deferred tax liabilities	2,042	1,267	2,163
Long-term payables	1,750	198	631
NON-CURRENT LIABILITIES	546,265	380,707	559,905
Provisions	24,552	23,350	26,321
Short-term borrowings	31,990	187,011	156,222
Customer prepayments	4,363	3,183	6,943
Short-term payables	598,434	554,693	522,505
Current income tax liability	31,349	29,086	26,665
Other liabilities	94,243	50,591	38,897
Derivative financial instruments	5,457	2,221	9,267
Deferred income	8,681	7,330	8,974
CURRENT LIABILITIES	799,069	857,465	795,794
TOTAL EQUITY AND LIABILITIES	3,513,599	3,129,917	3,032,125

(a) 2006 and 2005 figures have been adjusted for the option of recognizing actuarial gains and losses on pensions and other post-retirement benefits directly in equity.

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

€ thousands	2007	2006 (a)	2005 (a)
NET PROFIT	370,870	331,605	289,847
Share of profits of associates, net of dividends received	14,667	(6,416)	4,567
Depreciation, amortization and other non-cash items	139,306	132,509	123,424
Profit before non-cash items and share of profits of associates, net of dividends received	524,843	457,698	417,838
Provision charges (reversals)	5,127	4,328	(2,249)
(Gains) and losses on asset disposals, net	(1,557)	312	1,871
Cash flow after income tax expense and finance costs, net	528,413	462,338	417,460
Finance costs, net	3,008	10,134	9,028
Income tax expense (current and deferred taxes)	155,949	137,534	108,472
Cash flow before income tax expense and finance costs, net	687,370	610,006	535,230
Income taxes paid	(157,034)	(127,553)	(132,067)
Interest (paid) and received, net	6,364	(4,543)	(1,272)
Change in working capital	(44,796)	(26,849)	(3,561)
NET CASH FROM OPERATING ACTIVITIES	491,904	451,061	398,330
Purchases of property, plant and equipment	(227,701)	(204,745)	(181,341)
Acquisitions of subsidiaries, net of the cash acquired	(136,435)	(44,024)	(106,737)
Purchases of available-for-sale financial assets	(2,375)	(2,135)	(10,658)
Purchases of other long-term financial investments	(5,488)	(4,829)	(697)
Proceeds from the sale of subsidiaries, net of cash sold	0	(116)	0
Proceeds from the sale of other non-current assets	6,937	14,080	12,165
NET CASH USED IN INVESTING ACTIVITIES	(365,062)	(241,769)	(287,268)
Proceeds from issue of share capital	40,200	33,312	31,883
(Purchases) and sales of treasury stock, net	(49,415)	9,192	(60,158)
Dividends paid to:			
- Equity holders of Essilor International	(113,043)	(95,840)	(77,300)
- Minority shareholders of subsidiaries	(239)	(381)	(173)
Repayments of borrowings other than finance lease liabilities	57,752	(138,426)	(19,019)
Purchases of marketable securities (b)	43,968	(75,147)	
Repayments of finance lease liabilities	(2,769)	(2,175)	(8,067)
Other movements	1,152	2,464	(1,713)
NET CASH USED IN FINANCING ACTIVITIES	(22,394)	(267,001)	(134,547)
NET(DECREASE) INCREASE IN CASH AND CASH EQUIVALENTS	104,448	(57,709)	(23,485)
Cash and cash equivalents at January 1	569,873	631,100	651,573
IAS 39 adjustments to opening cash and cash equivalents			253
Effect of changes in exchange rates	2,843	(3,518)	2,759
CASH AND CASH EQUIVALENTS AT DECEMBER 31	677,164	569,873	631,100
Cash and cash equivalents	696,002	584,889	658,713
Short-term bank loans and overdrafts	(18,838)	(15,016)	(27,613)

(a) 2006 and 2005 figures have been adjusted for the option of recognizing actuarial gains and losses on pensions and other post-retirement benefits directly in equity.

(b) Money market funds not qualified as cash equivalents under IAS 7.



RECEIVED

2008 MAR 11 A 7:24

11 11 2008

COMMUNIQUE

Essilor s'implante en Bulgarie Nouvelles acquisitions au Canada et à Porto Rico

Charenton-le-Pont (21 février 2008 - 6h30) - Essilor poursuit sa politique de croissance externe en procédant à trois nouvelles acquisitions.

Le groupe accélère son développement dans les pays de l'Est de l'Europe en s'implantant en Bulgarie. Sa nouvelle filiale Essilor Bulgaria Eood reprend l'activité d'**Optymal Ood**, actuel distributeur des verres et des instruments d'Essilor en Bulgarie, qui réalise près d'un million d'euros de chiffre d'affaires. Cette acquisition permettra au groupe de participer activement au rapide développement du marché des verres correcteurs, notamment progressifs.

De son côté, Essilor Canada, filiale d'Essilor International, prend une participation majoritaire dans **Westlab Optical Inc.**, un laboratoire de prescription situé à Montréal (Québec), réalisant 4 millions de dollars canadiens de chiffre d'affaires. Ce partenariat vise, en particulier, à développer le marché des offres combinées « verres et monture ».

Enfin, après l'acquisition de MGM en 2005, Essilor renforce sa présence à Porto Rico en prenant le contrôle de **Rainbow Optical Labs Inc.**, un laboratoire de prescription réalisant un chiffre d'affaires de 3 millions de dollars américains.

Essilor International est le numéro un mondial de l'optique ophtalmique et propose, sous les marques phares Varilux[®], Crizal[®], Essilor[®] et Definity[®], une large gamme de verres pour corriger la myopie, l'hypermétropie, la presbytie et l'astigmatisme. Essilor est présent sur les cinq continents au travers de ses 15 sites de production, de ses 270 laboratoires de prescription (finition des verres) et de ses réseaux de distribution.

L'action Essilor est cotée sur le marché Euronext Paris et fait partie de l'indice CAC 40.

Codes : ISIN : FR 0000121667 ; Reuters : ESSI.PA ; Bloomberg : EF:FP

Relations Investisseurs et Communication Financière

Véronique Gillet – Sébastien Leroy

Tél. : 01 49 77 42 16

www.essilor.com



NEWS RELEASE

Essilor Enters Bulgarian Market New Acquisitions in Canada and Puerto Rico

(Charenton-le-Pont, France – February 21, 2008 – 6:30 a.m.) – Essilor is pursuing its external growth strategy with three new acquisitions.

The Company is stepping up its development in Eastern Europe by setting up operations in Bulgaria. Its new subsidiary Essilor Bulgaria Eood has acquired **Optymal Ood**, which currently distributes Essilor lenses and instruments in Bulgaria and has sales of nearly €1 million. The acquisition will enable the Company to enhance its competitive position in the fast growing corrective lens market, especially the progressive lens segment.

Separately, Essilor International's subsidiary Essilor Canada has acquired a majority stake in **Westlab Optical Inc.**, a prescription laboratory located in Montreal, which generates sales of C\$4 million. The partnership focuses primarily on developing the Company's portfolio of combined lens/frame packages.

Lastly, following the acquisition of MGM in 2005, Essilor is strengthening its presence in Puerto Rico by acquiring **Rainbow Optical Labs Inc.**, a prescription laboratory with \$3 million in revenue.

Essilor International is the world leader in ophthalmic optical products, offering a wide range of lenses under the flagship Varilux®, Crizal®, Essilor® and Definity® brands to correct myopia, hyperopia, presbyopia and astigmatism. Essilor operates worldwide through 15 production sites, 270 lens finishing laboratories and local distribution networks. The Essilor share trades on the Euronext Paris market and is included in the CAC 40 index. Codes and symbols: Codes and symbols: ISIN: FR 0000121667; Reuters: ESSI.PA; Bloomberg: EF:FP

Investor Relations and Financial Communications

Véronique Gillet – Sébastien Leroy

Phone: +33 1 49 77 42 16

www.essilor.com

COMMUNIQUÉ

RÉSULTATS 2007

Une performance solide dans la continuité

Charenton-le-Pont (6 mars 2008 – 6h30) – Le Conseil d'administration d'Essilor, numéro un mondial de l'optique ophtalmique, a arrêté les résultats consolidés définitifs de l'exercice 2007.

En millions d'euros	2007	2006 ⁽²⁾	Variation
Chiffre d'affaires	2 908,1	2 690,0	+ 8,1 %
Contribution de l'activité ⁽¹⁾	527,4	482,6	+ 9,3 %
En % du chiffre d'affaires	18,1 %	17,9 %	---
Résultat opérationnel	504,6	460,5	+ 9,6 %
Résultat net (part du groupe)	366,7	328,7	+ 11,6 %
En % du chiffre d'affaires	12,6 %	12,2 %	---
Bénéfice net par action (en euros)	1,78	1,61 ⁽³⁾	+ 10,8 %

(1) Résultat opérationnel avant paiement en actions, frais de restructuration et autres charges, et avant dépréciation des survaleurs.

(2) 2006 a été retraité suite à l'adoption de l'option pour la comptabilisation des écarts actuariels des engagements de retraite en capitaux propres conformément à l'amendement à la norme IAS 19 ; les charges opérationnelles sont diminuées de 0,6 M€.

(3) Retraité pour tenir compte de la division par 2 de la valeur nominale de l'action le 16 juillet 2007.

En 2007, dans un contexte de marché bien orienté, Essilor a gagné des parts de marché dans les verres correcteurs grâce à sa stratégie d'innovation et de développement international, et grâce à son efficacité opérationnelle.

Les faits marquants de l'exercice 2007 sont :

- Une forte croissance dans toutes les régions du monde ;
- L'amélioration du mix produit liée au bon développement des verres progressifs (Varilux Physio®, Definity®, Anateo®/Accolade®), des verres à moyens et hauts indices, des verres photochromiques Transitions® et des traitements antireflet ;
- La poursuite du programme d'acquisitions avec l'entrée dans le groupe de 16 nouvelles sociétés ;

- Enfin, une amélioration de la rentabilité du groupe : la contribution de l'activité atteint 18,1 % du chiffre d'affaires et le bénéfice net part du groupe 12,6 %.

Le Conseil d'administration proposera à l'Assemblée générale la distribution d'un dividende net de **0,62 euro** par action (+13 %) au titre de l'exercice 2007. Le dividende sera mis en paiement à partir du 28 mai 2008.

L'Assemblée générale mixte ordinaire et extraordinaire se tiendra le **mercredi 14 mai 2008 à 10h30**, au Palais de la Bourse, Place de la Bourse, 75002 Paris.

Une réunion d'analystes aura lieu ce jour, 6 mars, à 10h30, et sera retransmise en direct par Internet. La retransmission de cette réunion est accessible par le lien suivant :

<http://hosting.3sens.com/Essilor/20080306-4B16578C/fr/>

Prochain rendez-vous :

L'information financière du 1^{er} trimestre 2008 sera publiée le 23 avril 2008.

Essilor International est le numéro un mondial de l'optique ophtalmique et propose, sous les marques phares Varilux[®], Crizal[®], Essilor[®] et Definity[®], une large gamme de verres pour corriger la myopie, l'hypermétropie, la presbytie et l'astigmatisme. Essilor est présent sur les cinq continents au travers de ses 15 sites de production, de ses 270 laboratoires de prescription (finition des verres) et de ses réseaux de distribution.

L'action Essilor est cotée sur le marché Euronext Paris et fait partie de l'indice CAC 40.

Codes : ISIN : FR 0000121667 ; Reuters : ESSI.PA ; Bloomberg : EF:FP

Relations Investisseurs et Communication Financière

Véronique Gillet – Sébastien Leroy

Tél. : 01 49 77 42 16

www.essilor.com

COMMENTAIRE DETAILLÉ DES RÉSULTATS DU GROUPE

CHIFFRE D'AFFAIRES CONSOLIDÉ

Variation du chiffre d'affaires 2007	Réelle	Base homogène	Périmètre	Effet de change
En millions d'euros	218,1	214,5	106,5	- 103,0
En %	+ 8,1 %	+ 8,0 %	+ 4,0 %	- 3,8 %

En 2007, le chiffre d'affaires consolidé du groupe Essilor s'est établi à 2 908,1 millions d'euros en hausse de 8,1 %.

- En base homogène, la croissance des ventes atteint 8,0 %, un niveau comparable à celui de l'an dernier et très nettement supérieur à la tendance historique de 5 à 6 %. Ce chiffre se décompose en une croissance de 5 % en volume et de 3 % d'effet prix mix.
- L'effet de périmètre (+ 4,0 %) correspond à l'intégration des sociétés acquises en 2006 et 2007.
- L'effet de change (- 3,8 %) est devenu fortement négatif principalement à cause de la baisse du dollar américain et, dans une moindre mesure, de celle du dollar canadien, du yen japonais et de la livre sterling par rapport à l'euro.

ACTIVITÉ DES DIFFÉRENTS MARCHÉS

Chiffre d'affaires <i>En millions d'euros</i>	2007	2006	Variation réelle	Croissance en base homogène
Europe	1 317,5	1 207,8	+ 9,1 %	+ 6,2 %
Amérique du Nord	1 214,2	1 156,7	+ 5,0 %	+ 8,1 %
Asie Océanie	266,9	233,0	+ 14,5 %	+ 13,4 %
Amérique latine	109,5	92,4	+ 18,6 %	+ 15,6 %

COMPTE DE RÉSULTAT

Marge brute

En 2007, la marge brute (chiffres d'affaires – coût des produits vendus) s'inscrit en recul de 0,6 point à 57,6 % du chiffre d'affaires principalement en raison de l'effet dilutif temporaire des acquisitions sur cet agrégat. Hors acquisitions, la marge brute progresse de 0,1 point par rapport à 2006.

Charges d'exploitation

Les charges d'exploitation 2007 s'élèvent à 1 146,7 millions d'euros. En pourcentage du chiffre d'affaires, elles affichent un recul de 0,9 point par rapport à 2006, soit 39,4 %.

Cette baisse résulte :

- d'une part, de la stabilisation des coûts commerciaux et de distribution (642,6 millions d'euros) ainsi que d'économies réalisées sur les coûts de structure, dans un contexte d'effort constant en matière de recherche et développement (137,7 millions d'euros après déduction d'un crédit d'impôt recherche de 3,7 millions).
- d'autre part, d'un impact positif des acquisitions qui ont un taux de charges d'exploitation en pourcentage du chiffre d'affaires inférieur au taux moyen du groupe et qui permettent de mutualiser une partie des charges centrales.

Contribution de l'activité ⁽¹⁾ et marge de contribution

Variation de la contribution de l'activité ⁽¹⁾ 2007	Réelle	Base homogène	Périmètre	Effet de change
En millions d'euros	44,8	57,6	7,2	- 20,0
En %	+ 9,3 %	+ 11,9 %	+ 1,5 %	- 4,1 %

(1) Résultat opérationnel avant paiement en actions, frais de restructuration et autres charges, et avant dépréciation des survaleurs.

Au total, la contribution de l'activité atteint 527,4 millions d'euros, en croissance de 9,3 % par rapport à 2006. La marge de contribution affiche un gain de 0,2 point à 18,1 %.

Autres produits / autres charges opérationnelles

Le solde du poste Autres produits / autres charges opérationnelles est quasi stable à - 22,8 millions d'euros, soit 0,8 % du chiffre d'affaires.

Il est composé :

- des charges liées aux paiements en actions pour 20,2 millions, qui résultent de l'addition des charges liées aux plans d'options d'achat d'actions et des plans d'actions de performance (16,2 millions) d'une part, et des frais liés aux décotes et abondement accordés dans le cadre du Plan d'Épargne Entreprise (4 millions) d'autre part ;
- des coûts de dépréciation d'actifs immobilisés (*goodwill*) pour un montant de 2,3 millions ;
- d'une charge de restructuration de 1,2 million liée à la reconversion d'une partie de l'usine située au Mexique en un laboratoire destiné à servir le marché américain ;
- et d'une plus-value de cession immobilière de 1,6 million, notamment suite à la cessation d'activité d'une usine de verres minéraux en Irlande.

Résultat opérationnel

En 2007, le résultat opérationnel (Contribution de l'activité – Autre produits / autres charges et Résultat des cessions d'actifs) a atteint 504,6 millions d'euros (17,3 % du chiffre d'affaires) contre 460,5 millions (17,1 % du chiffre d'affaires) en 2006, soit une augmentation de 9,6 %.

Variation du résultat opérationnel 2007	Réelle	Base homogène	Périmètre	Effet de change
En millions d'euros	44,1	56,0	7,7	- 19,6
En %	+ 9,6 %	+ 12,2 %	+ 1,7 %	- 4,3 %

Charges et produits financiers

Le résultat financier ressort à - 6,5 millions d'euros, contre - 19,9 millions en 2006. Cette amélioration est le fruit d'une réduction de la charge financière nette, principalement liée à une position moyenne de trésorerie plus élevée, ainsi qu'à une baisse des taux d'intérêt aux Etats-Unis.

Impôt sur les bénéfices

Le taux effectif d'impôt se stabilise à 31,3 % (155,9 millions d'euros). La croissance des résultats aux Etats-Unis, où le taux d'imposition est plus élevé que celui de la moyenne du groupe, ainsi que l'augmentation des retenues à la source sur le versement de dividendes aux Etats-Unis et au Canada, ont été compensées par la progression des résultats en Europe et en Asie où la pression fiscale est moins forte.

Résultat des sociétés mises en équivalence

Les sociétés mises en équivalence sont Sperian (ex-Bacou-Dalloz, détenue à 15 %), Transitions (détenue à 49 %) et VisionWeb (détenue à 44 %). La quote-part de leurs résultats est restée stable à 28,7 millions d'euros. En dépit d'un excellent exercice, le résultat de Transitions mis en équivalence s'inscrit en recul. Cette baisse est principalement imputable à un effet de change défavorable et au passage d'importantes provisions dans le cadre du lancement, en 2008, de la génération VI des verres photochromiques.

Résultat net part du groupe et bénéfice net par action

Le résultat net consolidé a progressé de 11,9 % à 370,9 millions d'euros. Le résultat net part du groupe s'établit ainsi à 366,7 millions (+ 11,6 %), portant la marge nette à 12,6 % contre 12,2 % en 2006. Le bénéfice net par action ressort en hausse de 10,8 %, soit 1,78 euro par action.

BILAN

Stocks et besoin en fonds de roulement

A fin 2007, les stocks s'élevaient à 394 millions d'euros, soit une hausse de 6,2 % par rapport à 2006. Hors effet de change et de périmètre, la progression est de 5,4 % ; elle est nettement inférieure à celle du chiffre d'affaires.

Investissements

<i>En millions d'euros</i>	2007	2006
Investissements industriels nets de cessions	224,4	191,9
Amortissements	137,4	133,1
Investissements financiers bruts	217,9	81,3
Autofinancement ⁽¹⁾	486,1	449,4

(1) Ressources d'exploitation diminuées de la variation du besoin en fonds de roulement et des provisions.

Dans le domaine industriel, les investissements nets de cessions se sont élevés à 224,4 millions d'euros en 2007, soit 7,7 % du chiffre d'affaires consolidé.

L'essentiel des investissements a été consacré à la distribution et à la prescription pour environ 75 %, le solde étant affecté aux investissements dans la production de série.

Dans le domaine financier, les investissements nets de cessions se sont élevés à 216,8 millions d'euros. Ces investissements sont liés pour 151,3 millions d'euros aux acquisitions réalisées par le groupe, et pour 65,6 millions d'euros au solde net des opérations liées aux titres de capital : rachat partiel de l'obligation convertible, d'une part, et affectation d'actions détenues en portefeuille à l'exercice d'options d'achat d'actions, d'autre part.

Enfin, le groupe a consacré 4,5 millions d'euros au financement des sociétés non consolidées.

Tableau de financement

<i>En millions d'euros</i>			
Ressources d'exploitation	521,4	Investissements industriels nets de cessions ⁽¹⁾	224,4
Augmentation de capital (salariés)	40,2	Variation BFR et provisions	35,3
Change, périmètre et conversion d'OCEANE	77,8	Dividendes	113,3
		Investissements financiers nets de cessions ⁽¹⁾	216,8
		Augmentation de l'excédent net	49,6

(1) Les cessions d'immobilisations corporelles et financières ont représenté 6,9 millions d'euros en 2007.

Les très bonnes performances opérationnelles ont permis simultanément de maintenir la capacité d'investissement industriel du groupe, d'augmenter significativement la taille des investissements financiers et de proposer une nouvelle augmentation du dividende versé aux actionnaires.

Au total, l'excédent net de trésorerie a atteint 259,6 millions d'euros à la fin de l'exercice 2007.

Ratios

- Résultat net / capitaux propres (ROE)

Le ratio résultat net sur capitaux propres atteint 17 % en 2007, soit un niveau comparable aux années précédentes.

- Résultat avant impôts et frais financiers / actif immobilisé et BFR (ROA)

Après une pointe en 2006, le ratio résultat avant impôts et frais financiers sur actif net ressort à 26,9 %.

ACQUISITIONS

La stratégie de croissance externe d'Essilor s'est poursuivie à un rythme accéléré en 2007. Les 16 acquisitions réalisées dans le monde ont permis au groupe de renforcer ses positions dans la distribution et les laboratoires de prescription, notamment aux Etats-Unis. Ces opérations représentent un chiffre d'affaires additionnel de 160 millions d'euros en année pleine et un montant d'acquisition de 151,3 millions.

Amérique du Nord

Aux **Etats-Unis**, Essilor of America, filiale d'Essilor, a continué à étendre son réseau de laboratoires de prescription :

- **Beitler McKee Optical** (Pittsburgh, Pennsylvanie) ;
- **Personal Eyes** (Minneapolis, Minnesota) ;
- **Sutherlin Optical** (Kansas City et Joplin, Missouri), dont les principaux clients se situent dans le Missouri et dans le Kansas ;
- **Premier Optics** et **Gold Optical Enterprises** (Belmont et Fayetteville, Caroline du Nord) ;
- **GK Optical** (Greenwood et Fort Wayne, Indiana) ;
- Enfin, Essilor a acquis les actifs de l'activité de prescription lunettes de sécurité de **Dispensers Optical** (Louisville dans le Kentucky).

Afin d'accroître son pôle de service aux opticiens/optométristes indépendants aux Etats-Unis, notamment sur la côte Ouest, Essilor of America a pris une participation majoritaire dans **OOGP**, l'un des cinq plus grands distributeurs de lentilles de contact sur le marché américain. Créé en 1985, OOGP détient trois centres de distribution situés en Oregon, en Alabama et à Hawaï. Il apporte au groupe Essilor un chiffre d'affaires complémentaire de 50 millions de dollars en année pleine.

Essilor of America a également pris le contrôle de la société **KBco**, un des distributeurs majeurs de verres polarisés sur le marché américain. Créé en 1987, KBco est situé à Centennial (Colorado) et réalise un chiffre d'affaires de 31 millions de dollars. KBco est reconnu comme le spécialiste du verre

polarisé dans l'industrie du verre ophtalmique aux Etats-Unis et possède une large offre de produits pour les opticiens/optométristes indépendants et les chaînes d'optique. Cette acquisition enrichit le portefeuille d'Essilor dans les verres solaires correcteurs à valeur ajoutée et renforce la présence du groupe sur ce segment en forte croissance.

Au **Canada**, Essilor Canada, filiale d'Essilor, a pris une participation majoritaire dans **Optique Cristal**, un laboratoire de prescription situé au Québec.

Europe

En France, Essilor a étendu son réseau international de grossistes distributeurs avec une prise de participation majoritaire dans le groupe **Novacel** qui réalise 39 millions d'euros de chiffre d'affaires. Fondé en 1994, Novacel distribue en Europe et en France une gamme complète de verres sous ses marques propres, et est doté d'un laboratoire de prescription.

Le réseau européen de laboratoires de prescription du groupe a également été renforcé par l'achat de **Sinclair Optical Services** et **United Optical**, deux laboratoires de prescription indépendants situés au Royaume-Uni.

En Norvège, le groupe a acquis **SentralSlip**, un laboratoire de taillage-montage qui est devenu le distributeur de BBGR et des verres Nikon dans ce pays.

Enfin, en 2007 Essilor a procédé à la création d'une filiale en Serbie.

Asie

Essilor International a acquis la majorité du capital d'**Integrated Lens Technology** (ILT), société de distribution de verres ophtalmiques en Asie, en Europe, au Moyen-Orient et en Amérique latine basée à Singapour.

En Chine, Nikon-Essilor a acheté 100 % de **Nikon Beijing**, son distributeur local.

Amérique du Sud

Présent depuis plus de 20 ans au Brésil, Essilor a réalisé fin 2007 sa première opération d'intégration aval dans ce pays. Le groupe est rentré dans le capital de **Unilab**, un laboratoire de prescription situé dans le Nord-Est du Brésil, et augmentera progressivement sa participation à 51 % à horizon 2011. Unilab réalise un chiffre d'affaires d'environ 5 millions de dollars en année pleine.

ÉVÉNEMENTS SURVENUS APRÈS LA CLÔTURE

Nouvelles acquisitions

En janvier 2008, le groupe a finalisé l'acquisition d'**Interstate Optical Co.**, un des cinq plus gros laboratoires de prescription indépendants américains. Interstate est un groupe de deux laboratoires de

prescription qui se trouvent à Mansfield (Ohio) et Indianapolis (Indiana) et desservent des opticiens/optométristes dans 32 Etats. Ses ventes s'élèvent à 26 millions de dollars en base annuelle.

En février 2008, Essilor a annoncé l'acquisition de **Rainbow Optical Labs Inc.**, un laboratoire de prescription implanté à Porto Rico et réalisant un chiffre d'affaires de 3 millions de dollars américains. De son côté, Essilor Canada, filiale d'Essilor International, a pris une participation majoritaire dans **Westlab Optical Inc.**, un laboratoire de prescription situé à Montréal (Québec) et réalisant 4 millions de dollars canadiens de chiffre d'affaires.

Par ailleurs, Essilor accélère son développement dans les pays de l'Est de l'Europe en s'implantant en Bulgarie. Sa nouvelle filiale Essilor Bulgaria Eood vient de reprendre l'activité d'**Optymal Ood**, actuel distributeur des verres et des instruments d'Essilor en Bulgarie, qui réalise près de 1 million d'euros de chiffre d'affaires. Cette acquisition permettra au groupe de participer activement au rapide développement du marché des verres correcteurs, notamment progressifs.

Début Mars, Essilor a annoncé deux nouvelles acquisitions :

- Aux Pays-Bas avec la société **O'Max** qui réalise 3,2 millions d'euros de chiffre d'affaires et distribue des instruments d'optométrie et de taillage.
- En Inde avec **20/20 Rx Lens**, un laboratoire de prescription situé à Hyderabad et partenaire de longue date d'Essilor.

PERSPECTIVES 2008

Au cours de l'exercice 2008, malgré un environnement économique relativement incertain, Essilor est confiant dans sa capacité à poursuivre son développement et le déploiement de sa stratégie fondée sur l'innovation et l'internationalisation. En particulier, le groupe lance un nouveau verre photochromique **Transitions®** et va continuer ses acquisitions ciblées, notamment dans les laboratoires de prescription.



ESSILOR

ETATS FINANCIERS CONSOLIDES

Au 31 décembre 2007

COMPTE DE RESULTAT CONSOLIDE

En milliers d'euros sauf données par action	Année 2007	Année 2006 (a)	Année 2005 (a)
Chiffre d'affaires	2 908 116	2 689 958	2 424 323
Coût des produits vendus	-1 233 977	- 1 123 078	- 1 034 529
MARGE BRUTE	1 674 139	1 566 880	1 389 794
Charges de recherche développement	- 137 672	- 127 629	- 113 490
Charges commerciales et de distribution	- 642 634	- 604 548	- 538 711
Autres charges d'exploitation	- 366 417	- 352 137	- 315 943
CONTRIBUTION DE L'ACTIVITE	527 416	482 566	421 650
Charges nettes de restructurations	- 958	- 2 662	- 3 353
Dotations aux provisions pour dépréciations	- 2 293	- 2 929	- 11 256
Charges sur paiements en actions	- 20 185	- 16 101	- 12 269
Autres produits (charges) opérationnels	- 948	- 68	1 967
Résultat sur cessions d'actifs	1 557	- 304	- 1 871
RESULTAT OPERATIONNEL	504 589	460 502	394 868
Coût de l'endettement brut	- 35 759	- 30 510	- 28 021
Produits de trésorerie et équivalents	32 934	20 090	18 993
Autres produits (charges) financiers	- 3 688	- 9 442	- 9 708
RESULTAT AVANT IMPOTS	498 076	440 640	376 132
Impot sur les résultats	- 155 949	- 137 534	- 108 742
RESULTAT NET SOCIETES INTEGREES	342 127	303 106	267 390
Résultat des sociétés mises en équivalence	28 743	28 499	22 457
RESULTAT NET	370 870	331 605	289 847
Dont part du groupe	366 740	328 733	287 917
Dont part des minoritaires	4 130	2 872	1 930
Résultat net part du groupe par action (euros)	1,78	1,61	1,41
Nombre moyen d'actions (milliers)	205 727	204 247	203 767
Résultat net part du groupe dilué par action (euros)	1,74	1,55	1,37
Nombre moyen d'actions dilué (milliers)	214 647	216 339	216 909

(a) Comptes 2006 et 2005 retraités suite à l'adoption de l'option pour la comptabilisation des écarts actuariels des engagements de retraite en capitaux propres.

ACTIF

En milliers d'euros	31 décembre 2007	31 décembre 2006 (a)	31 décembre 2005 (a)
Ecarts d'acquisition	591 147	474 771	451 037
Autres immobilisations incorporelles	121 636	118 166	124 195
Immobilisations corporelles	740 601	671 257	637 342
IMMOBILISATIONS NETTES	1 453 384	1 264 194	1 212 574
Titres mis en équivalence	157 496	155 596	133 313
Autres immobilisations financières	39 174	34 657	41 408
Impôts différés actifs	37 645	41 577	42 587
Créances d'exploitation non courantes	14 314	9 338	9 189
Autres actifs non courants	1 024	840	0
AUTRES ACTIFS NON COURANTS	249 653	242 008	226 497
TOTAL ACTIFS NON COURANTS	1 703 037	1 506 202	1 439 071
Stocks et en cours	393 597	371 133	364 559
Avances et acomptes aux fournisseurs	9 849	7 698	9 614
Créances d'exploitation courantes	605 356	551 013	515 460
Créances d'impôt	12 072	7 929	16 054
Créances diverses	10 423	6 558	7 851
Instruments financiers actif	32 777	3 174	2 650
Charges constatées d'avance	19 307	16 174	14 139
Autres placements de trésorerie	31 179	75 147	0
Trésorerie et équivalents de trésorerie	696 002	584 889	658 713
ACTIFS COURANTS	1 810 562	1 623 715	1 589 039
Actifs non courants destinés à la vente	0	0	4 015
TOTAL DE L'ACTIF	3 513 599	3 129 917	3 032 125

(a) Comptes 2006 et 2005 retraités suite à l'adoption de l'option pour la comptabilisation des écarts Actuariels des engagements de retraite en capitaux propres.

PASSIF

En milliers d'euros	31 décembre 2007	31 décembre 2006 (a)	31 décembre 2005 (a)
Capital	38 030	36 347	36 122
Primes d'émission	329 880	236 858	203 771
Réserves consolidées	1 565 991	1 332 544	1 133 089
Actions propres	- 101 910	- 71 502	- 81 979
Option d'achat OCEANE	23 408	35 489	40 752
Réserves de couverture et de réévaluation	- 4 717	- 13 357	- 13 512
Différence de conversion	- 61 247	- 4 399	63 266
Résultat net part du groupe	366 740	328 733	287 917
CAPITAUX PROPRES PART DU GROUPE	2 156 175	1 880 713	1 669 426
Intérêts minoritaires	12 090	11 032	7 000
TOTAL DES CAPITAUX PROPRES CONSOLIDES	2 168 265	1 891 745	1 676 426
Provisions pour retraites	106 890	116 245	108 263
Dettes financières à long terme	435 583	262 997	448 848
Impôts différés passifs	2 042	1 267	2 163
Dettes d'exploitation non courantes	1 750	198	631
PASSIFS NON COURANTS	546 265	380 707	559 905
Provisions pour risques	24 552	23 350	26 321
Dettes financières à court terme	31 990	187 011	156 222
Avances et acomptes reçus des clients	4 363	3 183	6 943
Dettes d'exploitation courantes	598 434	554 693	522 505
Dettes d'impôt	31 349	29 086	26 665
Dettes diverses	94 243	50 591	38 897
Instruments financiers passif	5 457	2 221	9 267
Produits constatés d'avance	8 681	7 330	8 974
PASSIFS COURANTS	799 069	857 465	795 794
TOTAL DU PASSIF	3 513 599	3 129 917	3 032 125

(a) Comptes 2006 et 2005 retraités suite à l'adoption de l'option pour la comptabilisation des écarts actuariels des engagements de retraite en capitaux propres.

TABLEAU DES FLUX DE TRESORERIE CONSOLIDES

En milliers d' euros	2007	2006 (a)	2005(a)
RESULTAT NET	370 870	331 605	289 847
Résultats, nets des dividendes encaissés, des sociétés en équivalence	14 667	- 6 416	4 567
Amortissements, provisions et autres charges calculées	139 306	132 509	123 424
Résultat avant amortissements et équivalence	524 843	457 698	417 838
Dotation (reprise) nette aux provisions pour risques et charges	5 127	4 328	- 2 249
Résultat des cessions d'actifs	- 1 557	312	1 871
Capacité d'autofinancement après impôt et coût de l'endettement financier net	528 413	462 338	417 460
Coût de l'endettement financier net	3 008	10 134	9 028
Charges d'impôts (y compris impôts différés)	155 949	137 534	108 742
Capacité d'autofinancement avant impôt et coût de l'endettement financier net	687 370	610 006	535 230
Impôts payés	- 157 034	- 127 553	- 132 067
Intérêts financiers nets reçus (versés)	6 364	- 4 543	- 1 272
Variation du besoin en fonds de roulement	- 44 796	- 26 849	- 3 561
FLUX PROVENANT DES OPERATIONS	491 904	451 061	398 330
Investissements industriels	- 227 701	- 204 745	- 181 341
Prix d'acquisition de titres consolidés, net de la trésorerie acquise	- 136 435	- 44 024	- 106 737
Acquisition de titres non consolidés	- 2 375	- 2 135	- 10 658
Autres immobilisations financières	- 5 488	- 4 829	- 697
Prix de cession de titres consolidés, net de la trésorerie cédée	0	- 116	0
Cessions d'autres actifs financiers, d'actifs corporels et incorporels	6 937	14 080	12 165
FLUX DE TRESORERIE NET AFFECTE AUX INVESTISSEMENTS	- 365 062	- 241 769	- 287 268
Augmentation de capital	40 200	33 312	31 883
Rachat et revente d'actions propres	- 49 415	9 192	- 60 158
Dividendes versés aux actionnaires :			
- Aux actionnaires d'ESSILOR	- 113 043	- 95 840	- 77 300
- Aux actionnaires minoritaires par les filiales intégrées	- 239	- 381	- 173
Variation des emprunts hors dettes sur crédit-bail	57 752	- 138 426	- 19 019
Acquisition de placements de trésorerie (b)	43 968	- 75 147	0
Remboursement des dettes de crédit-bail	- 2 769	- 2 175	- 8 067
Autres mouvements	1 152	2 464	- 1 713
FLUX PROVENANT DES OPERATIONS DE FINANCEMENT	- 22 394	- 267 001	- 134 547
VARIATION DE LA TRESORERIE NETTE	104 448	- 57 709	- 23 485
Trésorerie au 1er janvier	569 873	631 100	651 573
Ajustement IAS39 d'ouverture			253
Incidence des variations des taux de change	2 843	- 3 518	2 759
TRESORERIE FIN DE PERIODE	677 164	569 873	631 100
Trésorerie et équivalents de trésorerie	696 002	584 889	658 713
Concours bancaires	- 18 838	- 15 016	- 27 613

(a) Comptes 2006 et 2005 retraités suite à l'adoption de l'option pour la comptabilisation des écarts actuariels des engagements de retraite en capitaux propres.

(b) OPCVM de trésorerie non considérés comme de l'équivalent de trésorerie, selon la norme IAS 7.

END