



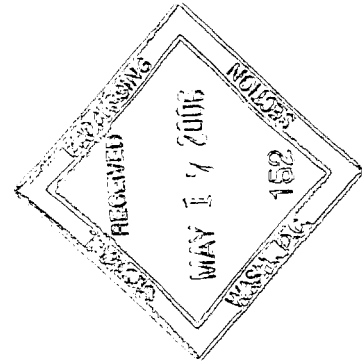
06013631

United States Securities and Exchange Commission
Office of International Corporate Finance
Mailstop 3-2
450 Fifth Street, N.W.
Washington, D.C. 20549
U.S.A.

Naarden, 8 May 2006

Re: **Hagemeyer N.V.,**
Filenr. 082-04865

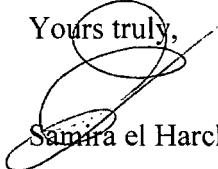
SUPPL



Dear Sir, Madam,

Pursuant to paragraph (b) of Rule 12g3-2 (the "Rule") under the Securities Exchange Act of 1934 I herewith furnish the required information. A list stating the information being submitted, is also attached to this letter. The filenumber of Hagemeyer N.V. is: 082-04865.

Yours truly,


Samira el Harchaoui

PROCESSED

MAY 23 2006

**THOMSON
FINANCIAL**

Enc.

llw 5/23

LIST OF PUBLIC DOCUMENTS OF HAGEMEYER N.V.
 Since 16 November 2005

1. COMMERCIAL REGISTER

Date	Language	Change
03-05-2006	English and Dutch	Issued capital

2. PRESS RELEASES

Date	Language	Subject
15 April 2006	English and Dutch	Hagemeyer Trading Update: First Quarter 2006
01 May 2006	English and Dutch	Hagemeyer Annual General Meeting of Shareholders

3. PUBLIC ADVERTISEMENTS

Date	Language	Subject
-------------	-----------------	----------------

4. ACCOUNTS

Language	Subject
None	

5. AUTHORITY FINANCIAL MARKETS

Date	Language	Change
None		

6. OTHER

Date	Language	Subject
-------------	-----------------	----------------

File number: 32028710

Page 00001

English translation of an extract from the trade register of the Chamber of Commerce and Industries for Gooi- en Eemland

Legal person:

Legal form	:Naamloze Vennootschap (Public Limited Liability Company)
Name	:Hagemeyer N.V.
Statutory seat	:Amsterdam
Incorporation deed	:17-06-1920
Deed of latest amendment of articles	:29-04-2005
Authorized capital	:EUR 810.000.000,00
Issued capital	:EUR 619.578.430,80
Paid up capital	:EUR 619.578.430,80

Undertaking:

Tradename(s)	:Hagemeyer N.V.
Address	:Rijksweg 69, 1411GE Naarden
Mailing address	:Postbus 5111, 1410AC Naarden
Telephone number	:035-6957611
Fax number	:035-6957703
Domain-name	:www.hagemeyer.com
E-mail address	:info@hagemeyer.com
Date of establishment	:15-06-1900
The company limited by shares conducts the undertaking since	:17-06-1920
Description of business conducted	:See Dutch extract
Employees	:4

Director(s):

Name	:Tiemstra, Jan Sjoerd Tjalling
Date and place of birth	:16-11-1952, Nijmegen
Address	:Konijnenlaan 40, 2243ET Wassenaar
Date of entry into office	:24-04-2003
Title	:Lid van de Raad van Bestuur
Powers	:Solely/independently authorised

Name	:De Becker, Rudiger Walter Annie
Date and place of birth	:02-09-1946, Brugge, Belgium
Address	:Beysterveld 31, 1083KA Amsterdam

03-05-2006

Page 00002 follows.

File number: 32028710

Page 00002

Date of entry into office :21-04-2004
Title :Voorzitter van de Raad van Bestuur
Powers :Solely/independently authorised
.....

Supervisory director(s):

Name :Eustace, Dudley Graham
Date and place of birth :03-07-1936, Oxford, United Kingdom
Address :Avalon, Old Barn Lane Churt, Surrey, GU10 2NA, .
United Kingdom
Date of entry into office :19-04-1999
Title :Vice-voorzitter Raad van Commissarissen

Name :de Raad, Mattheus Petrus Maria
Date and place of birth :07-01-1945, Gameren
Address :adres afgeschremd o.g.v., art. 32 Hrb.
Date of entry into office :21-04-2004

Name :van Gelder, Robert
Date and place of birth :26-08-1945, Rotterdam
Address :Horstlaan 17, 3971LA Driebergen-Rijsenburg
Date of entry into office :26-04-2005

Name :Baan, Adri
Date and place of birth :07-10-1942, Heerlen
Address :Dr Schaepmanlaan 18, 5611MJ Eindhoven
Date of entry into office :26-04-2005

Authorized signatory(signatories):

Name :Bijl, Hein
Date and place of birth :13-04-1968, Amersfoort
Address :2e Bloemdwarsstraat 14, 1016LM Amsterdam
Date of entry into office :29-01-2004
Title :Algemeen procuratiehouder
Powers :Full power of attorney
Commencement (present)
power of attorney :13-09-2004

Issued by the chamber of commerce

03-05-2006

Page 00003 follows.

File number: 32028710

Page 00003

Amersfoort, 03-05-2006

For extract



J. van de Werken-de Jong
Teammanager Wetsuitvoering

Dossiernummer: 32028710 Blad 00001

Uittreksel uit het handelsregister van de Kamer van Koophandel en Fabrieken voor Gooi- en Eemland

Rechtspersoon:

Rechtsvorm	: Naamloze vennootschap
Naam	: Hagemeyer N.V.
Statutaire zetel	: Amsterdam
Akte van oprichting	: 17-06-1920
Akte laatste statuten- wijziging	: 29-04-2005
Maatschappelijk kapitaal	: EUR 810.000.000,00
Geplaatst kapitaal	: EUR 619.578.430,80
Gestort kapitaal	: EUR 619.578.430,80

Onderneming:

Handelsna(a)m(en)	: Hagemeyer N.V.
Adres	: Rijksweg 69, 1411GE Naarden
Correspondentieadres	: Postbus 5111, 1410AC Naarden
Telefoonnummer	: 035-6957611
Faxnummer	: 035-6957703
Domeinnaam	: www.hagemeyer.com
E-mailadres	: info@hagemeyer.com
Datum vestiging	: 15-06-1900
De naamloze vennootschap drijft de onderneming sinds	: 17-06-1920
Bedrijfsomschrijving	: Het deelnemen in, het beheren, besturen en financieren van ondernemingen
Werkzame personen	: 4

Bestuurder(s):

Naam	: Tiemstra, Jan Sjoerd Tjalling
Geboortedatum en -plaats	: 16-11-1952, Nijmegen
Adres	: Konijnenlaan 40, 2243ET Wassenaar
Infunctietreding	: 24-04-2003
Titel	: Lid van de Raad van Bestuur
Bevoegdheid	: Alleen/zelfstandig bevoegd

Naam	: De Becker, Rudiger Walter Annie
Geboortedatum en -plaats	: 02-09-1946, Brugge, België
Adres	: Beysterveld 31, 1083KA Amsterdam
Infunctietreding	: 21-04-2004
Titel	: Voorzitter van de Raad van Bestuur

03-05-2006

Blad 00002 volgt.

Dossiernummer: 32028710

Blad 00002

Bevoegdheid :Alleen/zelfstandig bevoegd

Commissaris(sen):

Naam :Eustace, Dudley Graham
Geboortedatum en -plaats :03-07-1936, Oxford, Verenigd Koninkrijk
Adres :Avalon, Old Barn Lane Churt, Surrey, GU10 2NA, .
Verenigd Koninkrijk
Infunctietreding :19-04-1999
Titel :Vice-voorzitter Raad van Commissarissen

Naam :de Raad, Mattheus Petrus Maria
Geboortedatum en -plaats :07-01-1945, Gameren
Adres :adres afgeschremd o.g.v., art. 32 Hrb.
Infunctietreding :21-04-2004

Naam :van Gelder, Robert
Geboortedatum en -plaats :26-08-1945, Rotterdam
Adres :Horstlaan 17, 3971LA Driebergen-Rijsenburg
Infunctietreding :26-04-2005

Naam :Baan, Adri
Geboortedatum en -plaats :07-10-1942, Heerlen
Adres :Dr Schaepmanlaan 18, 5611MJ Eindhoven
Infunctietreding :26-04-2005

Gevolmachtigde(n):

Naam :Bijl, Hein
Geboortedatum en -plaats :13-04-1968, Amersfoort
Adres :2e Bloemdwardsstraat 14, 1016LM Amsterdam
Infunctietreding :29-01-2004
Titel :Algemeen procuratiehouder
Bevoegdheid :Volledige volmacht
Aanvang (huidige) volmacht :13-09-2004

Alleen geldig indien door de kamer voorzien van een ondertekening.

03-05-2006

Blad 00003 volgt.

Dossiernummer: 32028710

Blad 00003

Amersfoort, 03-05-2006

Voor uittreksel



J. van de Werken-de Jong
Teammanager Wetsuitvoering



HAGEMEYER

HAGEMEYER N.V. RIJKSWEG 69, P.O. BOX 5111, 1410 AC NAARDEN, THE NETHERLANDS
TELEPHONE + 31 (0)35 6957676, FAX + 31 (0)35 6944396

PRESS RELEASE

Hagemeyer Annual General Meeting of Shareholders approves all agenda items

Hagemeyer announces that the following resolutions have been taken at its Annual General Meeting of Shareholders held on April 28, 2006:

1. The financial statements 2005 have been adopted and it has been decided that no dividend will be paid over 2005. The members of the Board of Management and Supervisory Board have been discharged of their responsibilities for 2005.
2. Deloitte Accountants has been appointed as external auditor to audit the financial statements 2006 of Hagemeyer.
3. Mr. R.M.J. van der Meer and Mr. P.H.J.M. Visée have been appointed as new members of the Supervisory Board with effect from April 28, 2006. As announced previously, the Supervisory Board has appointed Mr. A. Baan as Chairman of the Supervisory Board. He succeeds Mr. P.J. Kalff as a result of his standing down as member of the Supervisory Board.
4. The revised Remuneration Policy for the Board of Management has been adopted and the revised option plan for the Board of Management has been approved.
5. For a period of 18 months as from April 28, 2006 the Board of Management has been designated as the competent body to cause Hagemeyer to acquire shares in its capital and has been authorised as the competent body to resolve to issue shares, including the grant of share subscription rights, and to resolve to restrict or exclude the pre-emptive right on any issuance of shares, including any grant of share subscription rights. This authorisation applies to a maximum of 10% of the issued capital of Hagemeyer at the date of the resolution to issue shares or grant share subscription rights.

Naarden, May 1, 2006
HAGEMEYER N.V.
Board of Management

Note to the editor:

For further information:

Emilie de Wolf +31 (0)35-6957676
www.hagemeyer.com
press@hagemeyer.com



HAGEMEYER

HAGEMEYER N.V. RIJKSWEG 69, POSTBUS 5111, 1410 AC NAARDEN, NEDE RLAND
TELEFOON (035) 6957611, FAX (035) 6944396

PERSBERICHT

Jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders van Hagemeyer stemt in met alle agendapunten

Hagemeyer maakt bekend dat op de op 28 april 2006 gehouden jaarlijkse Algemene Vergadering van Aandeelhouders de volgende besluiten zijn genomen:

1. De jaarrekening 2005 is vastgesteld en besloten is geen dividend over 2005 uit te keren. Aan de leden van de Raad van Bestuur en Raad van Commissarissen is decharge over 2005 verleend.
2. Deloitte Accountants is benoemd als externe accountant belast met de controle van de jaarrekening 2006 van Hagemeyer.
3. De heren R.M.J. van der Meer en P.H.J.M. Visée zijn benoemd tot lid van de Raad van Commissarissen met ingang van 28 april 2006. Zoals eerder aangekondigd, heeft de Raad van Commissarissen de heer A. Baan benoemd tot voorzitter van de Raad van Commissarissen. Hij volgt de heer P.J. Kalff op als voorzitter in verband met diens aftreden als lid van de Raad van Commissarissen.
4. Het gewijzigde bezoldigingsbeleid voor de Raad van Bestuur is vastgesteld en de gewijzigde optieregeling voor de Raad van Bestuur is goedgekeurd.
5. De Raad van Bestuur is voor een periode van 18 maanden, vanaf 28 april 2006, gemachtigd tot het doen verkrijgen van aandelen in het kapitaal van Hagemeyer en is aangewezen als het orgaan dat bevoegd is te besluiten tot uitgifte van aandelen, daaronder begrepen het verlenen van rechten tot het nemen van aandelen, en te besluiten tot beperking of uitsluiting van het voorkeursrecht bij uitgifte van aandelen daaronder begrepen het verlenen van rechten tot het nemen van aandelen. Deze uitgiftebevoegdheid betreft ten hoogst 10% van het op het tijdstip van het uitgiftebesluit geplaatste kapitaal van Hagemeyer.

Naarden, 1 mei 2006
HAGEMEYER N.V.
Raad van Bestuur

Noot voor de redactie:

Voor nadere informatie:

Emilie de Wolf 035 – 6957676
www.hagemeyer.com
press@hagemeyer.com



HAGEMEYER

HAGEMEYER N.V. RIJKSWEG 69, P.O. BOX 5111, 1410 AC NAARDEN, THE NETHERLANDS
TELEPHONE + 31 (0)35 6957676, FAX + 31 (0)35 6944396, e-mail: press@hagemeyer.com, website: www.hagemeyer.com

PRESS RELEASE

HAGEMEYER TRADING UPDATE: FIRST QUARTER 2006

Highlights

- Total net revenue of € 1,449 million for the Group (Q1 2005: € 1,254 million)
- Group organic revenue growth accelerated to 8.6% (Q4 2005: 7.9%)
- PPS organic revenue growth: 8.4%, of which approximately half can be attributed to price increases
- UK organic revenue growth: 6.3% (Q4 2005: 1.1%)
- Net senior debt of € 245 million, € 35 million higher than at 31 December 2005, mainly due to seasonally driven increase of working capital
- Outlook for 2006 and 2007 remains unchanged

Organic revenue growth¹

	Q1 2006	FY 2005	Q4 2005	Q3 2005	Q2 2005	Q1 2005
<i>Same number of working days</i>						
PPS	8.4%	5.4%	7.7%	4.8%	4.1%	4.9%
Agencies/CE	12.6%	-4.4%	10.2%	-3.7%	-18.5%	-4.8%
Group total	8.6%	4.7%	7.9%	4.1%	2.3%	4.3%
<i>Not adjusted for working days</i>						
PPS	12.9%	5.1%	6.5%	4.9%	7.0%	1.9%
Agencies/CE	16.5%	-4.3%	8.5%	-3.5%	-15.5%	-7.6%
Group total	13.1%	4.4%	6.7%	4.3%	5.1%	1.2%

¹ Organic revenue growth: revenue growth compared to the same period of the prior year and excluding the effect of foreign exchange and divestments and acquisitions

Rudi de Becker, CEO:

“We are pleased with our strong start to the year. Our organic revenue growth accelerated from 7.9% in the last quarter of 2005 to 8.6% in the first quarter of this year. All our operating companies showed a strong sales performance. I am particularly happy about the 6.3% organic revenue growth in our UK operation. Favourable market conditions, the drive of the Hagemeyer teams across the world, excellent customer service levels and successful marketing/sales initiatives all contributed to our positive first quarter performance. It is, however, also important to point out that price increases, mainly driven by the continuing increase in copper prices, represented approximately half of our first quarter growth. The fact that this year the Easter holidays fell in April instead of March also had a positive effect on our first quarter revenue growth. Because of our good momentum and the expectation that market conditions will remain favourable for the rest of the year, we expect our revenue growth to continue in 2006, but at a somewhat lower rate than during our very strong first quarter. Finally, as we stand now, there is every reason to be confident that, after several years of losses, Hagemeyer will achieve a positive net result in 2006.”

All figures are preliminary unaudited figures.

All organic revenue growth percentages have been calculated on a same number of working days basis, unless explicitly stated otherwise.

GROUP REVIEW

<i>Net revenue (in € millions)</i>	Q1 2006	FY 2005	Q4 2005	Q3 2005	Q2 2005	Q1 2005
PPS	1,364	5,193	1,392	1,334	1,292	1,175
Agencies/CE	85	401	124	104	94	79
Total net revenue	1,449	5,595	1,516	1,438	1,386	1,254
Net senior debt ¹	245	210	210	277	295	253

¹ Net senior debt at the end of the reporting period.

REVENUE DEVELOPMENT

In the first quarter of 2006, net revenue for the Group was € 1,449 million (Q1 2005: € 1,254 million). Organic revenue growth was 8.6% (Q4 2005: 7.9%) or € 166 million. Both our PPS and ACE activities developed positively and contributed to this growth.

The net effect of divestments and acquisitions led to a reduction in revenue of € 7 million. This was mainly due to the divestments of Hagemeyer Asia-Pacific Electronics (HAPE) as of 1 April 2005, partly compensated by the consolidation as of 1 January 2006 of the now fully owned subsidiary EL-Centrum in Poland.

Foreign exchange rate movements increased net revenue by € 36 million, mainly due to a weaker euro against the US, Canadian and Australian dollars.

Organic revenue growth for the PPS business was 8.4% in Q1 2006 (Q4 2005: 7.7%). In our ACE activities, organic revenue growth was 12.6% (Q4 2005: 10.2%).

FINANCIAL POSITION

Net senior debt was € 245 million at 31 March 2006 (31 December 2005: € 210 million). This increase of € 35 million as compared to the net senior debt position by the end of last year is mainly the result of a seasonal increase in working capital during the first three months of the year.

OUTLOOK

Hagemeyer's outlook for 2006 and 2007 remains unchanged.

- For the full year 2006 we expect:
 - to achieve a positive net result;
 - to book exceptional charges of less than € 20 million;
 - to achieve a positive free cash flow before divestments and acquisitions;
 - to meet the financial covenants of our senior credit facility;
 - to achieve a positive operating result before exceptional items in the UK.
- For 2007, the objective for our core PPS business remains a Return on Invested Capital (ROIC) of 9%, versus a current Weighted Average Cost of Capital (WACC) of 8%. The eventual outcome is expected to range between 7 and 10%, depending on the extent to which we will be able to realise our assumed revenue growth of 3 to 5% annually and our gross margin improvement targets.

All figures are preliminary unaudited figures.

All organic revenue growth percentages have been calculated on a same number of working days basis, unless explicitly stated otherwise.

North America

North American revenue grew by 15.0% in Q1 of 2006 versus 11.2% in Q4 of 2005.

In the US, revenue increased by 15.1%. New customers and, to a lesser extent, an expansion of product sales and services to existing customers drove growth in the Integrated Supply segment. The Construction & Installation business benefited from favourable winter weather conditions which allowed building work to start ahead of the seasonal cycle.

In Canada and Mexico, double-digit growth was fuelled by an increase in activity in the Oil and Gas sector and continued expansion of the MRO Industrial segment in both countries.

Asia-Pacific

In spite of the continuing weakness in the Australian residential construction market, Q1 organic revenue growth in Asia-Pacific was 7.7% (Q4 2005: 1.8%).

Sales grew in both Construction & Installation and in Industry. Within Construction & Installation, sales were particularly strong in the small and medium-sized enterprises (SME) segment. We have also become more selective in accepting large projects where profitability is only marginal.

Sales growth was also strong in the industrial segment, where we scored a number of new contracts.

All figures are preliminary unaudited figures.

All organic revenue growth percentages have been calculated on a same number of working days basis, unless explicitly stated otherwise.

Organic revenue growth¹ – on a same number of working days basis

	Q1 2006	FY 2005	Q4 2005	Q3 2005	Q2 2005	Q1 2005
PPS Europe	5.9%	4.9%	7.1%	3.2%	3.6%	5.3%
<i>PPS Germany</i>	<i>6.4%</i>	<i>4.9%</i>	<i>8.2%</i>	<i>5.8%</i>	<i>3.3%</i>	<i>1.8%</i>
<i>PPS UK</i>	<i>6.3%</i>	<i>0.5%</i>	<i>1.1%</i>	<i>-0.2%</i>	<i>-0.2%</i>	<i>1.3%</i>
<i>PPS Other Europe</i>	<i>5.3%</i>	<i>7.8%</i>	<i>10.0%</i>	<i>4.4%</i>	<i>6.2%</i>	<i>10.1%</i>
PPS North America	15.0%	8.3%	11.2%	9.8%	7.2%	4.2%
<i>PPS USA</i>	<i>15.1%</i>	<i>7.7%</i>	<i>11.1%</i>	<i>9.4%</i>	<i>5.9%</i>	<i>3.7%</i>
PPS Asia-Pacific	7.7%	2.0%	1.8%	1.9%	0.1%	4.1%
PPS total	8.4%	5.4%	7.7%	4.8%	4.1%	4.9%
Agencies/CE	12.6%	-4.4%	10.2%	-3.7%	-18.5%	-4.8%
Group total	8.6%	4.7%	7.9%	4.1%	2.3%	4.3%

¹ Organic revenue growth: revenue growth on a same number of working days basis, compared to the same period of the prior year and excluding the effect of foreign exchange movements and divestments and acquisitions

Organic revenue growth² - not adjusted for working days

	Q1 2006	FY 2005	Q4 2005	Q3 2005	Q2 2005	Q1 2005
PPS Europe	11.0%	4.3%	4.8%	3.4%	7.2%	1.7%
<i>PPS Germany</i>	<i>11.5%</i>	<i>3.6%</i>	<i>3.3%</i>	<i>5.8%</i>	<i>6.7%</i>	<i>-1.4%</i>
<i>PPS UK</i>	<i>11.6%</i>	<i>-0.3%</i>	<i>-0.5%</i>	<i>-0.2%</i>	<i>3.1%</i>	<i>-3.4%</i>
<i>PPS Other Europe</i>	<i>10.4%</i>	<i>7.7%</i>	<i>8.9%</i>	<i>4.8%</i>	<i>10.1%</i>	<i>7.1%</i>
PPS North America	17.0%	8.6%	12.3%	9.9%	7.6%	4.0%
<i>PPS USA</i>	<i>16.9%</i>	<i>8.1%</i>	<i>13.0%</i>	<i>9.4%</i>	<i>5.9%</i>	<i>3.7%</i>
PPS Asia-Pacific	14.6%	1.7%	2.9%	2.1%	4.0%	-2.6%
PPS Total	12.9%	5.1%	6.5%	4.9%	7.0%	1.9%
Agencies/CE	16.5%	-4.3%	8.5%	-3.5%	-15.5%	-7.6%
Group total	13.1%	4.4%	6.7%	4.3%	5.1%	1.2%

² Organic revenue growth: revenue growth, not adjusted for working days, compared to the same period of the prior year and excluding the effect of foreign exchange movements and divestments and acquisitions

All figures are preliminary unaudited figures.

All organic revenue growth percentages have been calculated on a same number of working days basis, unless explicitly stated otherwise.



PERSBERICHT

HAGEMEYER TRADING UPDATE: EERSTE KWARTAAL 2006

Kernpunten

- Totale netto omzet van € 1.449 miljoen voor de Groep (1e kwartaal 2005: € 1.254 miljoen)
- Autonome omzetgroei voor de Groep versnelde naar 8,6% (4^e kwartaal 2005: 7,9%)
- PPS autonome omzetgroei: 8,4%, waarvan ongeveer de helft kan worden toegeschreven aan prijsstijgingen
- Autonome omzetgroei in het Verenigd Koninkrijk: 6,3% (4^e kwartaal 2005: 1,1%)
- Netto senior schuld van € 245 miljoen; € 35 miljoen hoger dan per 31 december 2005, voornamelijk als gevolg van een seizoensmatige toename van het werkkapitaal
- Vooruitzichten voor 2006 en 2007 blijven ongewijzigd

Autonome omzetgroei¹

	Kw1 2006	2005	Kw4 2005	Kw3 2005	Kw2 2005	Kw1 2005
<i>Gelijk aantal werkdagen</i>						
PPS	8,4%	5,4%	7,7%	4,8%	4,1%	4,9%
Agencies/CE	12,6%	-4,4%	10,2%	-3,7%	-18,5%	-4,8%
Groep totaal	8,6%	4,7%	7,9%	4,1%	2,3%	4,3%
<i>Niet aangepast voor werkdagen</i>						
PPS	12,9%	5,1%	6,5%	4,9%	7,0%	1,9%
Agencies/CE	16,5%	-4,3%	8,5%	-3,5%	-15,5%	-7,6%
Groep totaal	13,1%	4,4%	6,7%	4,3%	5,1%	1,2%

¹ Autonome omzetgroei: omzetgroei ten opzichte van dezelfde periode van het vorige jaar en exclusief het effect van wisselkoersmutaties en desinvesteringen en acquisities

Rudi de Becker, CEO:

“Wij zijn tevreden met onze sterke start van het jaar. Onze autonome omzetgroei nam versneld toe van 7,9% in het laatste kwartaal van 2005 tot 8,6% in het eerste kwartaal van dit jaar. Al onze bedrijven lieten een sterke omzetprestatie zien. Ik ben in het bijzonder blij met de 6,3% autonome omzetgroei bij onze onderneming in het Verenigd Koninkrijk. Gunstige marktomstandigheden, de voortvarendheid van de Hagemeyer teams overal ter wereld, uitstekende serviceniveaus en succesvolle initiatieven op het gebied van marketing en verkoop hebben allemaal bijgedragen aan onze positieve prestatie over het eerste kwartaal. Het is echter ook belangrijk om erop te wijzen dat prijsstijgingen, vooral gedreven door de voortdurende stijging van de prijs van koper, ongeveer de helft van onze groei in het eerste kwartaal bepaalden. Het feit dat Pasen dit jaar in april viel in plaats van in maart, had ook een positief effect op onze omzetgroei over het eerste kwartaal. Gezien ons goede momentum en de verwachting dat de marktomstandigheden de rest van het jaar gunstig zullen blijven, verwachten wij dat onze omzetgroei in 2006 zal voortduren, zij het in een iets lager tempo dan in ons zeer sterke eerste kwartaal. Ten slotte is er, zoals we er nu voorstaan, alle reden om er vertrouwen in te hebben dat Hagemeyer, na een aantal verliesgevende jaren, in 2006 weer een positief netto resultaat zal realiseren.”

Alle cijfers zijn voorlopig en er is geen accountantscontrole op toegepast.

Alle autonome omzetgroeipercentages zijn berekend op basis van hetzelfde aantal werkdagen, tenzij expliciet anders aangegeven.

GROEPSOVERZICHT

<i>Netto omzet (x € miljoen)</i>	Kw1 2006	2005	Kw4 2005	Kw3 2005	Kw2 2005	Kw1 2005
PPS	1.364	5.193	1.392	1.334	1.292	1.175
Agencies/CE	85	401	124	104	94	79
Totale netto omzet	1.449	5.595	1.516	1.438	1.386	1.254
Netto senior schuld ¹	245	210	210	277	295	253

¹ Netto senior schuld aan het einde van de verslagperiode.

OMZETONTWIKKELING

De netto omzet voor de Groep over het eerste kwartaal van 2006 was € 1.449 miljoen (eerste kwartaal 2005: € 1.254 miljoen). De autonome omzetgroei bedroeg 8,6% (vierde kwartaal 2005: 7,9%), ofwel € 166 miljoen. Zowel onze PPS als ACE activiteiten ontwikkelden zich positief en droegen aan deze groei bij.

Als gevolg van het netto effect van desinvesteringen en acquisities nam de omzet af met € 7 miljoen. Dit is vooral het gevolg van de desinvestering van Hagemeyer Asia-Pacific Electronics (HAPE) per 1 april 2005, gedeeltelijk gecompenseerd door de consolidatie per 1 januari van EL-Centrum in Polen, dat nu voor 100% tot de Groep behoort.

Wisselkoersmutaties hadden een positief effect van € 36 miljoen op de netto omzet, voornamelijk als gevolg van een zwakkere Euro ten opzichte van de Amerikaanse, Canadese en Australische dollar.

De autonome omzetgroei voor PPS bedroeg 8,4% in het eerste kwartaal van 2006 (vierde kwartaal 2005: 7,7%). Bij onze ACE activiteiten was de autonome omzetgroei 12,6% (vierde kwartaal 2005: 10,2%).

FINANCIELE POSITIE

De netto senior schuld bedroeg per 31 maart 2006 € 245 miljoen (31 december 2005: € 210 miljoen). Deze stijging van € 35 miljoen ten opzichte van eind vorig jaar is voornamelijk het gevolg van een

seizoensmatige toename van het werkkapitaal gedurende de eerste drie maanden van het jaar.

VOORUITZICHTEN

Hagemeyers vooruitzichten voor 2006 en 2007 blijven onveranderd:

- Voor het gehele jaar 2006 verwachten wij:
 - o een positief netto resultaat te realiseren;
 - o minder dan € 20 miljoen aan bijzondere lasten te boeken;
 - o een positieve vrije kasstroom vóór desinvesteringen en acquisities te realiseren;
 - o te voldoen aan de financiële convenanten van onze senior kredietfaciliteit;
 - o een positief bedrijfsresultaat vóór bijzondere lasten in het Verenigd Koninkrijk.
- Voor 2007 blijf de doelstelling voor onze kernactiviteit PPS om een Return on Invested Capital (ROIC) van 9% te realiseren ten opzichte van een Weighted Average Cost of Capital (WACC) van momenteel 8%. De uiteindelijke uitkomst zal naar verwachting liggen tussen de 7% en 10% en hangt af van de mate waarin wij in staat zullen zijn om ons uitgangspunt van een jaarlijkse omzet-toename van 3 tot 5% en onze doelstelling tot verbetering van de bruto marge te realiseren.

Alle cijfers zijn voorlopig en er is geen accountantscontrole op toegepast.

Alle autonome omzetgroeipercentages zijn berekend op basis van hetzelfde aantal werkdagen, tenzij expliciet anders aangegeven.

Noord-Amerika

De omzet in Noord-Amerika nam toe met 15,0% in het eerste kwartaal van 2006 ten opzichte van 11,2% in het vierde kwartaal van 2005.

In de Verenigde Staten nam de omzet toe met 15,1%. De groei in het Integrated Supply segment was het gevolg van nieuwe klanten en in mindere mate van een uitbreiding van productaanbod en service aan bestaande klanten. De constructie & installatie activiteiten profiteerden van gunstige weersomstandigheden in de wintermaanden waardoor bouwwerkzaamheden eerder in het seizoen konden starten.

In Canada en Mexico werd de dubbelcijferige groei aangejaagd door een toename van de activiteiten in de olie- en gassector en voortdurende uitbreiding van het industriële MRO segment in beide landen.

Azië-Pacific

Ondanks de voortdurende zwakte in de woningbouwmarkt in Australië, bedroeg de autonome omzetgroei over het eerste kwartaal in Azië-Pacific 7,7% (vierde kwartaal 2005: 1,8%).

De omzet nam toe in zowel constructie & installatie als in het industriële segment. In constructie & installatie was vooral sprake van sterke groei van de omzet aan het midden- en kleinbedrijf. Wij zijn ook selectiever geworden in het aannemen van grote projecten waarvan de winstgevendheid slechts marginaal is.

Ook in het industriële segment, waar een aantal nieuwe contracten werden binnengehaald, was sprake van sterke omzetgroei.

AGENCIES/CONSUMER ELECTRONICS

Autonome groei ¹	Kw 1 2006	2005	Kw4 2005	Kw3 2005	Kw2 2005	Kw1 2005
Agencies/CE	12,6%	-4,4%	10,2%	-3,7%	-18,5%	-4,8%

¹ Autonome groei: omzetgroei op basis van een gelijk aantal werkdagen ten opzichte van dezelfde periode van het vorige jaar en exclusief het effect van wisselkoersmutaties en desinvesteringen en acquisities.

In onze Agencies en Consumer Electronics activiteiten bedroeg de autonome omzetgroei in het eerste kwartaal € 12 miljoen ofwel 12,6% (vierde kwartaal: 10,2%). De omzet over het eerste kwartaal bedroeg € 85 miljoen, ten opzichte van € 79 miljoen in het eerste kwartaal van 2005.

Wisselkoersmutaties hadden een positief effect van € 2 miljoen. Het netto effect van desinvesteringen (de beëindiging van de Fodor/Fuji Film activiteiten in Nederland in

2005) en acquisities leidde tot € 8 miljoen lagere omzet over het eerste kwartaal.

Bij onze ACE activiteiten was over het algemeen sprake van bijzonder sterke autonome omzetgroei in Nederland (vooral in plasma-schermen, digitale camera's en systeemproducten) en goede groei in Australië (vooral witgoed en onze JVC activiteiten). Ook de activiteiten in luxe producten in Azië leverden een sterke omzetprestatie in het eerste kwartaal.

Naarden, 25 april 2006
HAGEMEYER N.V.
Raad van Bestuur

Noot voor de redactie:
Voor nadere informatie:

Emilie de Wolf
Investor Relations & Group Communications
tel. 035 6957676
www.hagemeyer.com
press@hagemeyer.com

In dit persbericht zijn mededelingen over de vooruitzichten opgenomen, die gebaseerd zijn op talrijke aannames, waaronder die met betrekking tot zakelijke, economische en andere marktomstandigheden. Veel van deze aannames bevinden zich buiten Hagemeyers invloedssfeer en zijn onderhevig aan aanzienlijke onzekerheid. Deze aannames bevatten aanzienlijke elementen van subjectieve beoordeling die al dan niet accuraat zullen blijken te zijn en als gevolg daarvan kan geen garantie worden gegeven ten aanzien van analyses of conclusies getrokken uit op deze aannames gebaseerde analyses. Deze vooruitzichten omvatten niet het effect van thans onvoorziene toekomstige reële waarde-aanpassingen en/of waardeverminderingen.

In 2005 realiseerde Hagemeyer een netto omzet van € 5,6 miljard en had circa 17.200 werknemers. Meer dan 90% van Hagemeyers totale omzet wordt door haar kernactiviteit Professional Products en Services (PPS) gegenereerd. PPS richt zich op hoogwaardige business-to-business distributie van elektrotechnische producten en materialen, veiligheidsproducten en andere Maintenance, Repair en Operations (MRO) producten in circa 25 landen in Europa, Noord-Amerika en Azië-Pacific. De overige omzet wordt gerealiseerd door de Agencies/Consumer Electronics (ACE) activiteiten, die in Nederland en Australië consumentenelektronica en merkproducten distribueren en luxe producten in een aantal landen in Azië. Het hoofdkantoor van Hagemeyer is gevestigd in Naarden, Nederland.

Alle cijfers zijn voorlopig en er is geen accountantscontrole op toegepast.
Alle autonome omzetgroeipercentages zijn berekend op basis van hetzelfde aantal werkdagen, tenzij expliciet anders aangegeven.

Autonome omzetgroei¹ – op basis van een gelijk aantal werkdagen

	Kw1 2006	2005	Kw4 2005	Kw3 2005	Kw2 2005	Kw1 2005
PPS Europa	5,9%	4,9%	7,1%	3,2%	3,6%	5,3%
<i>PPS Duitsland</i>	<i>6,4%</i>	<i>4,9%</i>	<i>8,2%</i>	<i>5,8%</i>	<i>3,3%</i>	<i>1,8%</i>
<i>PPS VK</i>	<i>6,3%</i>	<i>0,5%</i>	<i>1,1%</i>	<i>-0,2%</i>	<i>-0,2%</i>	<i>1,3%</i>
<i>PPS Overig Europa</i>	<i>5,3%</i>	<i>7,8%</i>	<i>10,0%</i>	<i>4,4%</i>	<i>6,2%</i>	<i>10,1%</i>
PPS Noord-Amerika	15,0%	8,3%	11,2%	9,8%	7,2%	4,2%
<i>PPS VS</i>	<i>15,1%</i>	<i>7,7%</i>	<i>11,1%</i>	<i>9,4%</i>	<i>5,9%</i>	<i>3,7%</i>
PPS Azië-Pacific	7,7%	2,0%	1,8%	1,9%	0,1%	4,1%
PPS totaal	8,4%	5,4%	7,7%	4,8%	4,1%	4,9%
Agencies/CE	12,6%	-4,4%	10,2%	-3,7%	-18,5%	-4,8%
Groep totaal	8,6%	4,7%	7,9%	4,1%	2,3%	4,3%

¹ Autonome omzetgroei: omzetgroei op basis van een gelijk aantal werkdagen ten opzichte van dezelfde periode van het vorige jaar en exclusief het effect van wisselkoersmutaties en desinvesteringen en acquisities.

Autonome omzetgroei² – niet aangepast voor werkdagen

	Kw1 2006	2005	Kw4 2005	Kw3 2005	Kw2 2005	Kw1 2005
PPS Europa	11,0%	4,3%	4,8%	3,4%	7,2%	1,7%
<i>PPS Duitsland</i>	<i>11,5%</i>	<i>3,6%</i>	<i>3,3%</i>	<i>5,8%</i>	<i>6,7%</i>	<i>-1,4%</i>
<i>PPS VK</i>	<i>11,6%</i>	<i>-0,3%</i>	<i>-0,5%</i>	<i>-0,2%</i>	<i>3,1%</i>	<i>-3,4%</i>
<i>PPS Overig Europa</i>	<i>10,4%</i>	<i>7,7%</i>	<i>8,9%</i>	<i>4,8%</i>	<i>10,1%</i>	<i>7,1%</i>
PPS Noord-Amerika	17,0%	8,6%	12,3%	9,9%	7,6%	4,0%
<i>PPS USA</i>	<i>16,9%</i>	<i>8,1%</i>	<i>13,0%</i>	<i>9,4%</i>	<i>5,9%</i>	<i>3,7%</i>
PPS Azië-Pacific	14,6%	1,7%	2,9%	2,1%	4,0%	-2,6%
PPS totaal	12,9%	5,1%	6,5%	4,9%	7,0%	1,9%
Agencies/CE	16,5%	-4,3%	8,5%	-3,5%	-15,5%	-7,6%
Groep totaal	13,1%	4,4%	6,7%	4,3%	5,1%	1,2%

² Autonome omzetgroei: omzetgroei niet aangepast voor werkdagen ten opzichte van dezelfde periode van het vorig jaar en exclusief wisselkoersmutaties en desinvesteringen en acquisities.

Alle cijfers zijn voorlopig en er is geen accountantscontrole op toegepast.

Alle autonome omzetgroeipercentages zijn berekend op basis van hetzelfde aantal werkdagen, tenzij expliciet anders aangegeven.