



Search

Try Premium Free
for 1 Month**Juan Francisco Baez**

Gerente de Ventas On Trade en Pernod Ricard
Argentina · 500+ connections · [Contact info](#)

[Message](#)[More...](#)**Pernod Ricard****Universidad Argentina de la Empresa****Activity**

1,902 followers

**10,000 Bartenders & The Bar Of Tomorrow**

Juan Francisco shared this
1 Like

**Estimados colegas y profesionales. Me encuentro en búsqueda activa d...**

Juan Francisco shared this
1 Like

**"Hazme viral, me estoy extinguiendo"**

Juan Francisco shared this
6 Likes

[See all](#)**Experience****Gerente de Ventas On Trade****Pernod Ricard**

Feb 2019 – Present · 6 mos

Gran Buenos Aires, Argentina

**Partner****Arqlite**

Mar 2016 – Present · 3 yrs 5 mos

Greater Seattle Area

Transformamos los desechos plásticos en valor reciclándolos en nuevos materiales sustentables para uso masivo en la industria de la construcción. El proceso ayuda a mitigar la contaminación de residuos, así como a mejorar las propiedades del hormigón, reduciendo su peso y aumentando su aislamiento acústico y térmico.... [See more](#)

**Gerente de Ventas Convenience & Food Service****Molinos Rio de la Plata**

Oct 2017 – Jan 2019 · 1 yr 4 mos

Greater Buenos Aires, Argentina

El desafío de mi posición es desarrollar la estructura, route to market y estrategia comercial de los canales Convenience (petroleras, kioscos, farmacias) y Food Service (gastronomía, licitaciones) para Capital y GBA en la primer etapa y luego en el resto del país.

Cervecería y Maltería Quilmes

6 yrs 11 mos

Jefe de Ventas Directas Sr



Q Search

Try Premium Free
for 1 Month

40 representantes de ventas directas, que tienen por objetivo general estrategias de ventas y tácticas comerciales para lograr objetivos de ventas, share of market y contribución marginal. La cartera está compuesta por 5000 clientes pertenecientes al canal Hogar (Kiosk... See more

- **Jefe de Ventas On Premise High End**

Mar 2015 – Dec 2016 · 1 yr 10 mos

Como Jefe de ventas on premise high end estuve a cargo de las 150 cuentas de imagen más importantes de la compañía.

Con 3 ejecutivos de ventas a cargo, mis principales responsabilidades fueron:

- negociación y renovación de acuerdos comerciales... See more

[Show 3 more roles](#) ▼**Mapfre**

3 yrs 6 mos

- **HR Business Partner**

Apr 2010 – Dec 2010 · 9 mos

- **Analista de Selección, Capacitación y Desarrollo**

Jul 2007 – Apr 2010 · 2 yrs 10 mos

Education**Universidad Argentina de la Empresa**

Posgrado en Dirección de Empresas, Business Administration and Management,
General

2015 – 2016

Universidad Austral, Buenos Aires

Programa en Marketing Digital, Programa en Marketing Digital

2017 – 2017

Universidad Argentina de la Empresa

Licenciado en Recursos Humanos, Human Resources Management/Personnel
Administration, General

2007 – 2013

Licenses & Certifications**Six Sigma White belt****Skills & Endorsements****Negotiation** · 3

Jeff Fang (Microphone Supplier) and 2 connections have given endorsements for this skill

Business Development · 2

Jeff Fang (Microphone Supplier) and 1 connection have given endorsements for this skill

Sales Management · 2

Jeff Fang (Microphone Supplier) and 1 connection have given endorsements for this skill



Search



Try Premium Free
for 1 Month

